

Tre privata vårdcentraler i Skövde

Vadsbokliniken vill etablera sig i Hova

Tre nya privata vårdcentraler vill etablera sig i Skövde när VG primärvård, den nya primärvården införs i regionen.

Och Vadsbokliniken i Mariestad satsar på vidareutveckling i Mariestad och dessutom på en nyetablering i Hova.

När samtliga ansökningshandlingar nu kommit in till VG primärvård har som väntat 23 ansökningar kommit in från den offentliga primärvården i Skaraborg, för samtliga de vårdcentraler som finns i dag.

Tolv privata ansökningar

Dessutom har sammanlagt tolv ansökningar kommit in från privata aktörer. Om samtliga godkänns i granskningen framöver, kommer den offentliga sjukvården att få hård konkurrens om medborgarna.

Av de tolv privata ansökningarna gäller tre nya etableringar i Skövde: Praktikertjänst AB, med säte i Stockholm, vill etablera sig i centrala Skövde, Kungssportsläkarna AB, med säte i Göteborg, vill också etablera sig i centrala Skövde. Och dessutom har Aleroz AB, med säte i Göteborg, ansökt om att få starta vårdcentral i Ryd med placering i Södra Ryd/Lunden.

Ingen av de sökande har angett exakt adress för sina lokaler i ansökan, utan vill återkomma med detta när processen har kommit längre.

Vill konkurrera i Hova

I Mariestad klarnar situationen för Vadsbokliniken, som drivs av Kinnekullehälsan, som vill utöka verksamheten på Johannesbergsområdet, bland annat genom samarbete med bvc och familjecentralen vid sjukhuset i Mariestad. Dessutom vill kliniken starta distriktsmottagning i Hova tätort och konkurrera med vårdcentralen där.

Kinnekullehälsan har kommit in med totalt tre ansökningar, förutom Vadsbokliniken i Mariestad



Den offentliga vårdcentralen i Ryd kommer sannolikt att få privat konkurrens. Men det är osäkert med lokaliseringen, både med den offentliga och den privata vårdcentralen.

FOTO: ROLAND SVENSSON

ska även systerkliniken Vadsbokliniken i Timmersdala ingå i VG primärvård är det meningen och dessutom en nyetablering i Göteborg.

Hälso- och sjukvårdschef Gunbrith O Palo vid hälso- och sjukvårdskansliet i Mariestad är överraskad över att så många privata ansökningar kommit in i Skaraborg.

– Det är väldigt positivt att intresset har varit så stort även här. Det

är också en av tankegångarna med VG primärvård att medborgarna ska ha många alternativ att välja mellan, säger hon.

Kom många ansökningar in i sista stund?

– Ja, de allra flesta kom in i sista stund. De har lagt ner mycket arbete på sina ansökningar.

Vad kommer att hända nu?

– Ansökningarna kommer att granskas av ett speciellt genomförandekontor som är gemensamt

för regionen och där Skaraborg förstås har representanter med. Regionstyrelsen ska fatta beslut om godkännandet vid sitt sammanträde i början av juni och där efter kommer de olika hälso- och sjukvårdsnämnderna att fatta beslut om nya kontrakt i slutet av den månaden, säger Gunbrith O Palo.

I mitten av augusti görs ett utskick till medborgarna för att de ska kunna välja vilken vårdcentral de vill gå till. Gunbrith O Palo

hoppas att många kommer att utnyttja den möjligheten.

Startdatum för VG primärvård är den 1 oktober.

De aktörer som inte hade kommit in med sina ansökningar, när ansökningstiden hade gått ut kan ansöka senare. Men då hinner de inte komma med i det val som sker under hösten.

INGER DERNROTH
0500-46 75 80
inger.dernroth@sla.se

Skövdeföretag behöver anställa 30

Contact Center-företaget Releasy Customer Management ökade omsättningen med 27 procent under 2008. Nu vill företaget anställa ett 30-tal personer i Skövde.

Releasys Skövdekontor har i dag 170 anställda. Företaget sysslar med så väl telefonförsäljning, så kallad telemarketing, som kundtjänst. Tjänsterna säljs via entreprenad till andra företag.

– 2008 var ett jättebra år för oss, vi är mycket nöjda med utvecklingen. Nu satsar vi på att göra ett mycket bra 2009, säger

kontorschefen Johan Åkerlind.

Redan i dag kan företaget nämligen se att personalbehovet kommer att öka inom kort. Ett 30-tal personer behöver anställas för att Releasy ska kunna möta upp utvecklingen. Nyanställningarna kommer att ske snart.

– Det är en pågående process. Vi har taggarna utåt på olika rekryteringsplatser, och inom maj månad så har vi plockat in 30 personer. Kanske maj-juni, säger Johan Åkerlind.

Under 2008 ökade Releasy Customer Management sin omsättning med 27 procent. Nettoomsättningen under 2008 (mars till december)

uppgick till drygt 127 miljoner kronor. Företaget har nu som ambition att växa ytterligare.

– Vi har jättenöjda kunder som vill expandera med oss, säger Johan Åkerlind, som dock inte tror att årets utveckling blir lika stor som fjolårets.

Bland annat energi-, lotteri- och telekombrancherna finns representerade i Skövde.

En bidragande anledning till företagets framgångsrika år är lågkonjunkturen.

– Krasst sett så får vi ett större utbud av kunder under lågkonjunktur.

Då väljer många företag att fo-



Johan Åkerlind är platschef på Releasy i Skövde. Företagets kunder i Skövde vill expandera med Releasy som nu behöver anställa ett 30-tal personer.

FOTO: RUNE JOHANSSON

kusera på kärnverksamheten och lägga ut exempelvis kundtjänst på entreprenad.

Releasy bildades i fjol då ledningsgruppen köpte loss bolaget från Addici (som också sysslar med företagsservice, eller Facility management).

– Så vi är gamla i branschen även om vi är ett nystartat bolag.

Releasy har i dag 550 anställda medarbetare i landet. De sitter i Skövde, Linköping och Borlänge.

CARL JOHAN HJERPE
carljohan.hjerpe@sla.se